

Commerciaux – Chargés du développement H/F – CDI – Paris

Créée en mai 2008, Uvet France est un réseau intégré, professionnel du voyage d'affaires en France, spécialisé dans la mobilité des entreprises et administrations.

Parce que nous savons que chaque société est différente et attend de nous un service de qualité, nous avons imaginé une offre complète répondant aux multiples attentes des différents acteurs du voyages d'affaires (voyageurs, travel manager, financier...).

Uvet France est une agence de voyages proche de ses clients. La complémentarité entre nos 6 agences Offline et notre solution Online innovante nous permet de servir nos clients avec une qualité de service irréprochable.

L'entreprise compte une centaine de collaborateurs répartis sur 6 agences ancrées en régions et a réalisé un chiffre d'affaires de 127 millions en 2016.

Uvet France, filiale du groupe italien UVET, leader du voyage d'affaires en Italie depuis plus de 60 ans.

Les principales missions :

- ✓ Participation aux réponses d'appels d'offres privés et marchés publics
- ✓ Prospection téléphonique, prise de rendez-vous
- ✓ Promouvoir la valeur ajoutée d'UVET France
- ✓ Analyse des besoins spécifiques des prospects et réalisation de supports spécifiques, participation aux rendez-vous
- ✓ Assurer le suivi des ouvertures de comptes et implémentation
- ✓ Reporting réguliers auprès de la Direction Commerciale

Profil recherché :

- ✓ Bac + 3/5, Ecole de Commerce
- ✓ Expérience dans la prospection sur un marché à forte densité concurrentielle
- ✓ Excellente communication écrite et orale
- ✓ Capacité à travailler en étroite collaboration avec les différents services de l'entreprise, esprit d'équipe
- ✓ Force de persuasion élevée
- ✓ Volonté de gagner
- ✓ Bonne maîtrise de Pack Microsoft Office

Informations pratiques :

- ✓ Rémunération en fonction du profil (fixe + variable)
- ✓ Déplacements occasionnels

Les réponses doivent être formulées par mail à support.drh@uvet.fr